

PROFIL IDEALNEGO KLIENTA - DIAGRAM



Imię i nazwisko

Wiek:

Płeć:

Stan cywilny:

Dzieci:

Wiek dzieci:

Zamieszkały:

Pracodawca:

Stanowisko:

Dochód roczny:

Wykształcenie:

Przekonanie:

Inne np. hobby:

Cele:

Cel poziomu 1:

Cel poziomu 2:

Cel poziomu 3:

Cel poziomu 4:

Cel poziomu 5:

Problemy i wyzwania:

Problem poziomu 1:

Problem poziomu 2:

Problem poziomu 3:

Problem poziomu 4:

Problem poziomu 5:

Źródła informacji:

Strony WWW:

Książki:

Magazyny:

Blogi:

Fora:

Eksperci:

Eventy:

Sklepy:

Fanpage:

Grupy:

Inne:

Np. Czym podróżuje
Gdzie robi zakupy

Obiekcje, obawy, metody:

Względem
produktu:

Względem siebie:

Względem
sprzedawcy:

Jak chce
osiągnąć cel?